

## ÍNDICE

ABREVIATURAS .....	XXIII
ABREVIATURAS DE PUBLICACIONES .....	XXV
ABREVIATURAS DE TRIBUNALES .....	XXIX
MODO DE CITAR .....	XXXI

### CAPÍTULO I

#### TEORÍA GENERAL DE LOS CONTRATOS COMERCIALES

1. Generalidades .....	1
Jurisprudencia .....	2
2. Convención y contrato .....	2
Jurisprudencia .....	4
3. Capacidad .....	5
Jurisprudencia .....	5
4. Incapacidad para contratar .....	6
Jurisprudencia .....	7
a) Incapaces absolutos .....	7
I) Personas por nacer .....	7
Jurisprudencia .....	9
II) Menores impúberes .....	9
Jurisprudencia .....	10
III) Dementes .....	10
Jurisprudencia .....	12
IV) Sordomudos .....	15
b) Ausentes declarados en juicio .....	15
Jurisprudencia .....	17
c) Inhabilitados .....	17
Jurisprudencia .....	18
d) Menores adultos .....	20
I) Condición genérica .....	20
Jurisprudencia .....	22

II) Menores emancipados .....	23
Jurisprudencia .....	27
III) Menores autorizados .....	27
Jurisprudencia .....	28
e) Religiosos profesos .....	29
Jurisprudencia .....	30
f) Fallidos .....	30
Jurisprudencia .....	31
g) Penados .....	33
5. Consentimiento .....	34
Jurisprudencia .....	34
a) Exteriorización del consentimiento. Oferta y aceptación ..	36
Jurisprudencia .....	38
b) Retracción y caducidad de la oferta y la aceptación .....	40
I) Contratos entre presentes .....	40
Jurisprudencia .....	40
II) Contratos entre ausentes (por correspondencia postal o	
telegráfica) .....	41
Jurisprudencia .....	48
III) Contratos por teléfono .....	49
c) Opción y prelación contractual. Contratos preparatorios ...	50
I) Opción y prelación contractual .....	50
Jurisprudencia .....	52
II) Contratos preparatorios .....	53
A) Contrato preliminar .....	53
B) Contrato normativo .....	55
C) Contrato de coordinación .....	56
d) Contrato-tipo .....	58
Jurisprudencia .....	59
e) Contrato por adhesión a condiciones generales .....	59
I) Generalidades .....	59
Jurisprudencia .....	62
II) Naturaleza contractualista .....	64
III) Interpretación .....	67
Jurisprudencia .....	68
6. Formas contractuales .....	70
Jurisprudencia .....	70
7. Prueba .....	72
a) Generalidades .....	72
Jurisprudencia .....	73
b) Instrumentos públicos .....	73
c) Notas de los corredores y certificaciones extraídas de sus	
libros .....	73
Jurisprudencia .....	75
d) Instrumentos privados .....	75
I) Generalidades .....	75
Jurisprudencia .....	76

II) Firma a ruego. Impresión digital .....	77
Jurisprudencia .....	79
III) Blancos, raspaduras o enmiendas .....	80
Jurisprudencia .....	82
IV) Fecha cierta .....	82
Jurisprudencia .....	83
V) Pluralidad de ejemplares .....	85
Jurisprudencia .....	85
VI) Correspondencia telegráfica y epistolar .....	86
Jurisprudencia .....	88
e) Libros de comercio y facturas aceptadas .....	90
Jurisprudencia .....	91
f) Confesión y testigos .....	96
Jurisprudencia .....	97
8. Resolución .....	100
a) Generalidades .....	100
Jurisprudencia .....	102
b) Efecto retroactivo. Prestaciones cumplidas .....	106
Jurisprudencia .....	106
c) Inejecución parcial .....	107
Jurisprudencia .....	107
d) Acreedor en mora. Efectos respecto de terceros .....	108
Jurisprudencia .....	108
e) Caso fortuito o de fuerza mayor .....	109
Jurisprudencia .....	110
f) Culpa del acreedor .....	110
Jurisprudencia .....	110
g) Renuncia .....	111
h) Opción del contratante cumplidor .....	111
Jurisprudencia .....	112
i) Interpretación .....	112
Jurisprudencia .....	113
j) Daños y perjuicios .....	114
Jurisprudencia .....	115
k) Vía judicial voluntaria para obtener la resolución .....	116
Jurisprudencia .....	117
9. Interpretación .....	117
a) Aceptaciones. Concepto .....	117
b) Concepciones interpretativas y métodos de interpretación ..	119
I) Las concepciones interpretativas .....	119
II) Los métodos de interpretación .....	120
c) Interpretación de la ley y del contrato .....	122
d) La voluntad y el contrato .....	124
I) Declaración de voluntad y contrato .....	124
II) La voluntad común .....	125
III) Voluntad real y voluntad declarada .....	125
IV) La voluntad en nuestro derecho positivo .....	126
Jurisprudencia .....	127

e) Reglas de interpretación de los contratos .....	128
I) Generalidades .....	128
Jurisprudencia .....	129
II) La buena fe .....	131
Jurisprudencia .....	133
III) Buscar la intención común de las partes .....	136
Jurisprudencia .....	137
IV) Considerar los términos utilizados, según el uso común .....	138
Jurisprudencia .....	139
V) Como integrantes de un contexto único y más general .....	141
Jurisprudencia .....	141
VI) Principio de conservación del contrato .....	142
Jurisprudencia .....	143
VII) Atendiendo al significado que más convenga a la naturaleza del contrato .....	144
Jurisprudencia .....	145
VIII) Análisis de la conducta de las partes .....	146
Jurisprudencia .....	147
IX) Presunción de que los actos comerciales no son gratuitos .....	148
Jurisprudencia .....	149
X) Consideración de los usos y costumbres imperantes .....	149
Jurisprudencia .....	150
XI) <i>Favor debitoris</i> .....	151
Jurisprudencia .....	152

## CAPÍTULO II

## M A N D A T O

10. Generalidades .....	155
Jurisprudencia .....	157
11. Forma y prueba .....	159
a) Otorgamiento .....	159
Jurisprudencia .....	161
b) Aceptación .....	164
Jurisprudencia .....	165
c) Prueba .....	166
Jurisprudencia .....	166
12. Objeto .....	167
Jurisprudencia .....	170
13. Designación .....	170
a) Capacidad para otorgar mandato .....	170
Jurisprudencia .....	171
b) Capacidad para ser mandatario .....	171
Jurisprudencia .....	172

c) Pluralidad de mandatarios .....	172
Jurisprudencia .....	174
d) Sustitución .....	175
Jurisprudencia .....	176
I) Relaciones entre el mandante y el mandatario .....	177
Jurisprudencia .....	179
II) Relaciones entre mandante y sustituto .....	179
Jurisprudencia .....	180
III) Relaciones entre el mandatario sustituto y el sustituido .....	181
Jurisprudencia .....	182
IV) Relaciones con los terceros .....	183
Jurisprudencia .....	183
14. Obligaciones y responsabilidades del mandatario .....	184
a) Observancia de las órdenes e instrucciones recibidas .....	184
Jurisprudencia .....	186
b) Abstención de realizar actos dañosos al mandante .....	187
Jurisprudencia .....	187
c) Deber de información .....	188
Jurisprudencia .....	189
d) Rendición de cuentas .....	189
Jurisprudencia .....	189
e) Entrega de todo lo recibido con motivo del mandato y devolución de fondos desviados .....	190
Jurisprudencia .....	191
f) Garantía de solvencia .....	191
g) Medidas conservatorias .....	192
h) Caso de oposición de intereses entre mandante y mandatario .....	193
Jurisprudencia .....	194
i) Diversos casos de responsabilidad del mandatario .....	195
Jurisprudencia .....	201
15. Obligaciones y responsabilidades del mandante .....	203
a) Con relación al mandatario .....	204
I) Anticipo de gastos .....	204
Jurisprudencia .....	205
II) Reembolso de gastos y anticipos de fondos .....	206
Jurisprudencia .....	207
III) Liberación de obligaciones .....	208
Jurisprudencia .....	209
IV) Indemnización de perjuicios .....	209
Jurisprudencia .....	210
V) Pago de la retribución .....	211
A) Determinación de su monto .....	211
Jurisprudencia .....	212
B) Extensión y procedencia del pago .....	213
Jurisprudencia .....	215
C) Caso de sustitución .....	217
Jurisprudencia .....	218

D) Pluralidad de mandantes. Solidaridad .....	218
Jurisprudencia .....	219
VI) Derecho de retención y privilegio del mandatario .....	219
Jurisprudencia .....	220
A) Del privilegio .....	222
B) Del derecho de retención .....	224
b) Con relación a terceros .....	225
I) Actos realizados en nombre del mandante .....	225
A) Actos realizados dentro de los límites del mandato .....	225
Jurisprudencia .....	226
B) Actos realizados en exceso de poder .....	226
1. Principio general .....	226
Jurisprudencia .....	227
2. Excepciones .....	227
Jurisprudencia .....	228
3. Exhibición de documentos .....	228
Jurisprudencia .....	229
4. Ratificación .....	229
Jurisprudencia .....	230
5. Efectos del acto respecto del mandatario .....	230
Jurisprudencia .....	231
II) Actos del mandatario realizados en nombre propio .....	231
Jurisprudencia .....	232
III) Actos del mandatario y del mandante realizados sobre un mismo objeto .....	233
16. <i>Suscipere negotium</i> .....	233
Jurisprudencia .....	235
17. Cesación del mandato .....	235
a) Cumplimiento del negocio .....	236
Jurisprudencia .....	236
b) Expiración del plazo .....	236
Jurisprudencia .....	237
c) Revocación del mandato .....	238
I) Generalidades .....	238
Jurisprudencia .....	238
II) Quiénes pueden realizarla .....	239
Jurisprudencia .....	240
III) Formas y extensión .....	240
Jurisprudencia .....	242
IV) Mandato irrevocable .....	243
Jurisprudencia .....	245
d) Renuncia del mandatario .....	246
Jurisprudencia .....	247
e) Fallecimiento del mandante o del mandatario .....	248
Jurisprudencia .....	249
f) Incapacidad del mandante o del mandatario .....	250
Jurisprudencia .....	251

g) Quiebra del mandante o del mandatario .....	251
Jurisprudencia .....	253
h) Cesación del mandatario sustituido .....	253
Jurisprudencia .....	254
i) Otros casos de cesación del mandato .....	254
Jurisprudencia .....	254

## CAPÍTULO III

## COMISIÓN O CONSIGNACIÓN

18. Antecedentes .....	255
19. Requisitos para que exista comisión .....	256
Jurisprudencia .....	258
20. Naturaleza jurídica .....	261
Jurisprudencia .....	261
21. Forma y prueba .....	262
Jurisprudencia .....	262
22. Relación interna y relación externa .....	263
Jurisprudencia .....	265
23. Aceptación y rechazo de la comisión .....	266
Jurisprudencia .....	269
24. Obligaciones del comisionista .....	270
a) Cumplimiento de la comisión .....	270
Jurisprudencia .....	274
b) Pacto sobre anticipo de gastos .....	275
c) Deber de información .....	276
Jurisprudencia .....	278
d) Medidas conservatorias .....	279
Jurisprudencia .....	280
e) Marca e identificación de los efectos .....	281
f) Imputación de las operaciones .....	282
g) Rendición de cuentas .....	283
Jurisprudencia .....	283
25. Sustitución .....	284
Jurisprudencia .....	285
26. Prohibiciones .....	285
Jurisprudencia .....	289
27. Responsabilidad del comisionista .....	289
a) Principio general .....	289
b) Pacto del <i>credere</i> .....	290
I) Generalidades .....	290
II) Operaciones en que se lo puede convenir .....	290
III) Naturaleza jurídica .....	290
Jurisprudencia .....	292
c) Negociación de papeles de comercio .....	292

d) Caso de pérdida, extravío o robo .....	293
Jurisprudencia .....	294
e) Condiciones más onerosas .....	295
Jurisprudencia .....	295
f) Contratación de seguros .....	296
g) Infracciones fiscales .....	296
h) Desviación de fondos .....	297
Jurisprudencia .....	297
28. Obligaciones del comitente .....	298
a) Anticipos y reembolso de gastos .....	298
Jurisprudencia .....	298
b) Pago de la retribución .....	299
Jurisprudencia .....	302
c) Derecho de retención y privilegio del comisionista .....	304
29. Conclusión del contrato de comisión .....	304

## CAPÍTULO IV

## COMPRAVENTA MERCANTIL

30. Generalidades .....	306
31. Denominación .....	308
32. Antecedentes legislativos .....	309
33. Definición. Concepto .....	311
34. Sujeción a la ley y jurisdicción mercantiles .....	312
Jurisprudencia .....	314
35. Caracteres .....	316
a) Típico (o nominado) .....	316
b) Consensual .....	316
c) Bilateral (o sinalagmático) .....	317
d) Oneroso .....	318
e) Conmutativo .....	318
Jurisprudencia .....	319
36. Requisitos esenciales .....	320
a) Capacidad. Incapacidades .....	320
I) Principio general .....	320
II) Incapaces de hecho .....	321
III) Incapacidades de derecho .....	321
A) Los esposos entre sí .....	321
Jurisprudencia .....	323
B) Padres, tutores y curadores .....	324
Jurisprudencia .....	325
C) Albaceas .....	325
Jurisprudencia .....	326
D) Mandatarios .....	326
Jurisprudencia .....	327

E) Empleados públicos .....	327
F) Jueces y auxiliares de justicia .....	328
Jurisprudencia .....	329
G) Ministros nacionales y provinciales .....	329
Jurisprudencia .....	330
H) Religiosos profesos .....	330
b) Consentimiento .....	330
I) Acuerdo sobre los requisitos del contrato .....	330
Jurisprudencia .....	331
II) Ofertas al público .....	334
Jurisprudencia .....	334
III) Algunos casos de aceptación de la oferta .....	337
Jurisprudencia .....	338
c) La cosa .....	339
I) Principio general .....	339
Jurisprudencia .....	340
II) Bienes inmateriales .....	340
Jurisprudencia .....	341
III) Inmuebles .....	341
Jurisprudencia .....	342
IV) Objetos para consumo .....	343
Jurisprudencia .....	344
V) Productos agrícola-ganaderos .....	344
Jurisprudencia .....	345
VI) Frutos civiles .....	345
VII) Cosas ajenas .....	346
A) Venta de cosa ajena .....	346
B) Promesa de venta de cosa ajena .....	349
Jurisprudencia .....	350
VIII) Venta de cosa futura. Ventas aleatorias .....	351
A) Venta de cosa futura .....	351
1. Generalidades .....	351
2. Naturaleza jurídica .....	351
Jurisprudencia .....	352
3. Efectos .....	352
Jurisprudencia .....	352
B) Ventas aleatorias .....	352
1) Generalidades .....	352
2) Venta de la esperanza .....	352
a) Generalidades .....	352
b) Comparación con la <i>emptio rei sperata</i> ..	353
c) Naturaleza jurídica .....	353
d) Extensión de los riesgos .....	354
I) Riesgo de que la cosa exista o no ....	354
II) Riesgos de que la cosa exista en mayor o menor cantidad .....	354
Jurisprudencia .....	355

e) Interpretación .....	355
3) Venta de cosas existentes, sujetas a riesgos ..	355
IX) Determinación de la cosa .....	356
Jurisprudencia .....	357
d) El precio .....	358
I) Precio en dinero .....	359
Jurisprudencia .....	360
II) Precio determinado o determinable .....	361
A) Cuando las partes lo determinan en una suma que el comprador debe pagar .....	362
Jurisprudencia .....	362
B) Cuando se deje su determinación al arbitrio de terceros .....	363
Jurisprudencia .....	365
C) Cuando la determinación lo sea con referencia al precio de otra cosa cierta .....	366
D) Cuando las partes lo refiriesen al precio corriente en plaza .....	367
Jurisprudencia .....	368
E) Cuando se entrega la cosa vendida, sin fijación previa del precio .....	370
III) Precio serio .....	370
Jurisprudencia .....	371
37. Forma y prueba .....	372
Jurisprudencia .....	372
38. Efectos del contrato .....	374
Jurisprudencia .....	374
39. Obligaciones del vendedor .....	375
a) Entregar la cosa enajenada .....	375
I) Tránsito del dominio. Necesidad de la tradición ..	375
Jurisprudencia .....	378
II) Lugar de entrega .....	379
Jurisprudencia .....	380
III) Tradición real o simbólica .....	381
A) Entrega de las llaves del almacén, tienda o caja en que se hallare la mercadería u objetos vendidos ..	382
B) Poner el comprador su marca en los efectos comprados con el consentimiento del vendedor .....	383
C) Entrega y recibo de la factura sin oposición inmediata del comprador .....	383
D) Cláusula "por cuenta", puesta en el conocimiento o carta de porte .....	384
E) Declaración o asiento en el libro o despacho de las oficinas públicas en favor del comprador, con acuerdo de ambas partes .....	385
Jurisprudencia .....	385
IV) Gastos de la entrega .....	387
Jurisprudencia .....	388

V) Plazo de entrega .....	389
A) Cumplimiento .....	389
Jurisprudencia .....	390
B) Incumplimiento .....	392
Jurisprudencia .....	393
1) Triple vía que puede optar el comprador .....	396
Jurisprudencia .....	398
2) Cuando la demora autoriza a pedir la rescisión ..	400
Jurisprudencia .....	401
3) Pérdida o deterioro de la cosa .....	402
Jurisprudencia .....	402
VI) Entregas parciales .....	403
Jurisprudencia .....	404
VII) Prueba de la entrega .....	405
Jurisprudencia .....	405
b) Deber de conservación y custodia .....	407
Jurisprudencia .....	409
c) Entregar una cosa igual en especie y calidad si la cosa se pierde o deteriora por culpa del vendedor o éste la enajena o consume .....	409
Jurisprudencia .....	410
d) Hacer depósito judicial de la cosa devuelta por el comprador ..	411
Jurisprudencia .....	412
e) Responder por los vicios de la cosa .....	413
I) Vicios aparentes .....	413
Jurisprudencia .....	414
II) Vicios ocultos .....	416
A) Preceptos del Código Civil, que se aplican en materia mercantil .....	416
Jurisprudencia .....	418
B) Plazo para el ejercicio de la acción .....	422
Jurisprudencia .....	423
f) Responder por la evicción de la cosa comprada .....	424
Jurisprudencia .....	427
g) Entregar factura de las cosas vendidas y recibo del precio percibido .....	431
Jurisprudencia .....	432
40. Derechos del vendedor .....	435
a) Exigir el pago del precio convenido .....	435
I) Oportunidad del pago .....	435
Jurisprudencia .....	436
II) Lugar del pago .....	439
Jurisprudencia .....	439
III) Privilegio del vendedor .....	440
A) Diferencia con el Código Civil. Primacía de la ley comercial .....	440
B) Requisitos para la existencia del privilegio .....	441

C) Extensión del privilegio .....	442
D) Asiento del privilegio .....	443
E) Derecho de retención .....	443
F) Reconocimiento y ejercicio del privilegio en la quiebra del comprador .....	443
Jurisprudencia .....	444
b) Retener la cosa hasta el pago del precio .....	446
Jurisprudencia .....	446
c) Solicitar la resolución o cumplimiento del contrato .....	447
Jurisprudencia .....	447
d) Reivindicar las cosas enajenadas en caso de quiebra del comprador .....	448
I) Condiciones de procedencia .....	449
II) Caso en que se ha constituido derechos reales sobre la cosa enajenada .....	449
III) Casos de indemnización debida por pérdida total o parcial .....	450
IV) Procedimiento para recuperar la posesión de las cosas .....	452
41. Obligaciones del comprador .....	452
a) Pagar el precio .....	453
Jurisprudencia .....	454
b) Recibir la cosa comprada .....	454
Jurisprudencia .....	455
c) Gastos de recibo .....	456
Jurisprudencia .....	456
42. Derechos del comprador .....	456
a) Retener el pago del precio .....	457
Jurisprudencia .....	457
b) Examinar los efectos el comprador .....	458
Jurisprudencia .....	459
c) Negarse a recibir la cosa comprada .....	459
Jurisprudencia .....	460
d) Optar por exigir la resolución o el cumplimiento del contrato .....	460
Jurisprudencia .....	461
43. Arras. Diferencias con la compraventa civil .....	462
Jurisprudencia .....	463
44. Modalidades de la compraventa .....	463
a) Venta <i>ad gustum</i> . Venta a prueba .....	464
I) Venta <i>ad gustum</i> .....	465
Jurisprudencia .....	466
II) Venta a prueba .....	467
Jurisprudencia .....	468
b) Venta de cosas de calidad determinada .....	468
I) Venta sobre muestras .....	468
A) Concepto .....	468
Jurisprudencia .....	469
B) Naturaleza .....	471
C) Efectos .....	471
II) Venta sobre calidad conocida .....	472
A) Naturaleza .....	472

B) Efectos .....	472
Jurisprudencia .....	472
III) Reglas comunes a ambas especies .....	474
Jurisprudencia .....	475
IV) Comparación de las ventas <i>ad gustum</i> y las ventas de cosas de calidad determinada .....	476
c) Venta por junto o en bloque .....	477
I) Concepto .....	477
II) Efectos .....	478
III) Falta de requisitos esenciales en la venta por junto o en bloque .....	478
Jurisprudencia .....	479
d) Venta con reserva de dominio. Venta bajo forma de locación .....	481
Jurisprudencia .....	487
45. Ventas internacionales. Cláusulas usuales .....	488
Jurisprudencia .....	488
a) Relativas a la mercadería .....	489
I) Cláusula C.I.F. .....	489
Jurisprudencia .....	492
A) Obligaciones del vendedor .....	493
1) Cantidad de las mercaderías .....	493
Jurisprudencia .....	494
2) Calidad de las mercaderías .....	494
Jurisprudencia .....	495
3) Embarque .....	496
Jurisprudencia .....	498
4) Transporte .....	499
Jurisprudencia .....	500
5) Seguro .....	501
Jurisprudencia .....	502
6) Remisión de documentos .....	502
Jurisprudencia .....	503
B) Obligaciones del comprador .....	504
1) Determinación del precio .....	504
2) Pago contra documentos .....	506
3) Riesgos del transporte .....	506
Jurisprudencia .....	507
C) Cláusulas especiales .....	508
II) Cláusula F.O.B. .....	509
A) Obligaciones del vendedor .....	510
B) Obligaciones del comprador .....	511
Jurisprudencia .....	511
III) Cláusula F.A.S. .....	513
Jurisprudencia .....	513
IV) Cláusula C. & F. .....	513
Jurisprudencia .....	514
V) Cláusula "barco designado o a designar" .....	514
Jurisprudencia .....	515

VI) Cláusula "venta sobre embarque" .....	516
VII) Cláusula "el vendedor no garantiza el embarque" ....	517
VIII) Cláusula "franco fábrica" .....	517
Jurisprudencia .....	518
b) Relativas al pago .....	518
I) Pago contra documentos. Aceptación contra documentos	519
Jurisprudencia .....	520
II) Letra documentada .....	521
III) Crédito documentado .....	521
A) Mecanismo del crédito documentado .....	521
B) Clases de crédito documentado .....	522
1) Crédito documentado simple .....	522
2) Crédito documentado irrevocable .....	523
3) Crédito documentado irrevocable confirmado ...	523
C) Relaciones jurídicas que se establecen .....	524
Jurisprudencia .....	527
D) Letra de cambio documentada .....	531
1) Concepto .....	531
Jurisprudencia .....	532
2) Operaciones prácticas con letras documentadas .	532
E) Naturaleza jurídica del crédito documentado .....	536
F) Legislación aplicable .....	538

## APÉNDICE

1. Reglas y usos uniformes relativos a los créditos documentarios (Revisión 1951) .....	539
2. Reglas y usos uniformes relativos a los créditos documentarios (Revisión 1962) .....	549
3. Definiciones del comercio exterior de los Estados Unidos revisadas en 1941 (Admitidas por la Bolsa de Comercio de Buenos Aires) .....	559
4. Incoterms 1953 de la Cámara de Comercio Internacional (Cláusulas FAS, FOB, C & F, y CIF) .....	573
5. Proyecto de convención redactado por el Comité de Abogados de los Bancos de la Capital Federal, para fijar las Reglas, Usos y Costumbres de los Bancos de la República Argentina para la apertura de créditos documentados (aprobado por la Asociación de Bancos de la República Argentina) .....	581
6. Reglas aprobadas por la Primera Conferencia de Abogados de la ciudad de Buenos Aires en 1943 .....	585
7. Reglas de Varsovia sobre embarques C.I.F. ....	595
ÍNDICE BIBLIOGRÁFICO .....	607
ÍNDICE ALFABÉTICO .....	617