ÍNDICE GENERAL

Prólogo. ¿Por qué la economía es importante para el derecho? 7
Introducción 13

PARTE PRIMERA

EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO, O CÓMO TOMARSE LAS CONSECUENCIAS SERIAMENTE

CAPÍTULO I

LA CONSTITUCIÓN Y LA ECONOMÍA

I. Una introducción a la economía y al constitucionalismo 27
1. La visión económica del constitucionalismo 29
2. Las críticas económicas a las doctrinas constitucionales 34
3. Doctrinas constitucionales de lógica económica 34
II. Las fallas del mercado 35
III. Las fallas de la intervención pública 36
IV. El Estado y las cuestiones económicas 38
1. ¿Qué ha de producirse? 38
2. ¿Cómo debe producirse? 38
3. ¿Para quién ha de producirse? 39
4. ¿Cómo se toman las decisiones? 39
V. La economía normativa y la economía positiva 39
VI. Los mercados competitivos 41
VII. Los dos teoremas fundamentales de la economía de bienestar .. 42
1. Primer teorema fundamental 42
2. Segundo teorema fundamental 42
3. El análisis normativo 44
4. El análisis positivo 45

CAPÍTULO II

TEORÍA ECONÓMICA DEL ESTADO

I. El papel de las instituciones políticas 51
1. La cultura organizacional de las transacciones jerárquicas entre los funcionarios políticos y sus votantes 53
II. Los mercados políticos 54

CAPÍTULO III

LAS CONDICIONES PARA LA INTERVENCIÓN PÚBLICA: LAS FALLAS DEL MERCADO

I. Falla en la competencia 59
II. Bienes públicos 60
III. Externalidades 61
IV. Mercados incompletos 62
1. Mercados complementarios 63
V. Fallas en la información 64
VI. El desempleo 64
1. La distribución de la renta y los bienes meritorios 65
VII. Condiciones de eficiencia en el caso de bienes públicos 66
1. Crusoe y Viernes 68
2. La administración eficiente como un bien público 70

CAPÍTULO IV

LOS CRITERIOS PARA DETERMINAR LA EFICIENCIA

I. El concepto de eficiencia en Alfred Marshall 71
II. El criterio de eficiencia de Pareto 72
1. La distribución de la renta 73
2. El análisis marginal 74
III. La eficiencia de Pareto y la compensación. El criterio Hicks-Kaldor 75

PARTE SEGUNDA

DISTINTAS VISIONES EN UN MISMO TEMA. LAS ESCUELAS DE DERECHO Y ECONOMÍA

CAPÍTULO V

LAS ESCUELAS DE DERECHO Y ECONOMÍA. LA ESCUELA DE CHICAGO

I. La maximización racional de la satisfacción 81
II. Las normas jurídicas como precios 83
III. Eficiencia 84
IV. Los derechos individuales y el crecimiento económico 86
V. La eficiencia del derecho de precedentes 87

CAPÍTULO VI

LA ESCUELA INSTITUCIONAL DE DERECHO Y ECONOMÍA

I. La economía institucional 94
II. El valor racional 95
III. Commons: La transacción como unidad fundamental del análisis económico 95
IV. Establecer la relación entre los procesos legales y los procesos económicos. 95
V. Las consecuencias económicas de las sentencias judiciales 96
1. Los casos de los mataderos. Slaughterhouse Cases 16 Wall. 83 U.S. 36 (1873) 97
2. Allgeyer v. Louisiana 165 U.S. 578 (1897), la libertad de contrato 101
3. Lochner v. Nueva York 198 U.S. 45 (1905) 101
4. Adkins v. Children's Hospital 261 U.S. 525 (1923) 106
5. West Coast Hotel Co. v. Parrish 300 U.S. 379 (1937) 107
VI. La continuidad *versus* el cambio 109
1. La interdependencia mutua, conflicto y el problema del orden 109
2. Derechos, poder y gobierno 110
3. La eficiencia y el institucionalismo 111
4. Interrelación de procesos legales y económicos 112
5. El nexo económico legal 113
6. Caso Miller v. Schoene. 276 U.S. 272 (1928) 113
7. La evolución de los institucionalistas 115
8. El discurso económico institucional como justificador. El caso Fernández Orquín c. Ripoll. 116

CAPÍTULO VII

LA ESCUELA NEOINSTITUCIONAL EN DERECHO Y ECONOMÍA. UNA INTRODUCCIÓN

I. Arreglos institucionales 120
II. Ambiente institucional 120
III. Racionalidad limitada 121
IV. Tres elementos básicos 121
V. Los derechos de propiedad 122
1. La tragedia de los comunes 122
2. El proceso político 124
VI. La contratación 124
VII. La economía de los costos de transacción 125
1. Secuestro o *hold up* 126
2. Los activos específicos 127
3. Instituciones 127

CAPÍTULO VIII

EL TEOREMA DE COASE

I. El problema del costo social 129
II. La redacción del Teorema de Coase 136
III. El marco competitivo 137
1. Rentas 137
2. El caso de anomia 138
3. Ingreso a largo plazo 139
4. Las funciones de costo no reparables 140
5. Efectos de ingreso, gusto y preferencia 140
6. La disposición de aceptar (WTA) y la disposición de pagar (WTP) 141
7. Las posibilidades de sustitución 142
IV. El marco de la teoría de juegos 143
1. El equilibrio de Nash 143
V. La cuestión de los costos de transacción 146
VI. La utilidad del Teorema de Coase 146

CAPÍTULO IX

LA ESCUELA DEL *PUBLIC CHOICE* O DE LA DECISIÓN PÚBLICA

I. ¿Por qué tenemos un gobierno? 153
II. La economía constitucional 154
III. La economía constitucional normativa 155

IV. La economía constitucional positiva 157
V. Los procedimientos para generar normas constitucionales 158
VI. La separación de poderes 161
VII. Sistemas unicamerales y bicamerales 161
VIII. La democracia directa *versus* las instituciones representativas .. 163

PARTE TERCERA

TEORÍA ECONÓMICA DE LA CONSTITUCIÓN

CAPÍTULO X

EL CONTRATO SOCIAL

I. Thomas Hobbes 168
II. La aplicación de la teoría contractualista 169
III. El utilitarismo en el contractualismo 170
IV. Una teoría de la justicia en Rawls 172
1. La imparcialidad 172
2. Caso Jacobson v. Commonwealth of Massachusetts. 197 U.S. 11 (1905) 175
3. Caso Pérez v. Brownell de 1958, 356 U.S. 44 176
V. Fines del contrato social 177
1. La paradoja de Amartya Sen. El caso de la utilidad y los dos lectores de un libro 178
2. Caso Korematsu v. United States. 323 US 214 (1944) 179
3. La exclusión del contrato social. El caso Dred Scott v. Sandford. 60 US 393, (1856) 179
4. El problema de la legitimación activa 180

CAPÍTULO XI

UNA TEORÍA ECONÓMICA DE LA CONSTITUCIÓN

I. La función de los costos externos 182
II. La función de los costos de la toma de decisiones 185
III. La elección de normas óptimas 187

CAPÍTULO XII

EL TRASLADO DE LAS PREFERENCIAS INDIVIDUALES A LAS DECISIONES PÚBLICAS

I. La elección de los bienes públicos 191
II. El voto del contribuyente medio 193

III. El votante mediano y la distribución del gasto público 196
IV. La ineficiencia del equilibrio de la votación por mayoría 196
V. ¿Es conveniente votar? 197
1. La determinación de las preferencias a través del voto 198
VI. Calhoun. La mayoría concurrente, el inicio del consenso 198
1. La unanimidad y el *hold up* 200
2. La regla de la unanimidad. El caso Apodaca v. Oregon. 406 US 404. (1972) 201
VII. Voto mayoritario y redistribución de recursos 203
1. La metáfora de Ulises y las sirenas. Las constituciones como limitaciones 205
VIII. La determinación de las preferencias por el voto 207
1. Las preferencias de un pico o unimodales y las de dos picos o multimodales 207
2. Las decisiones inestables 208
IX. El teorema general de la imposibilidad de Arrow 209
1. La Paradoja de Condorcet 209
2. El control de la agenda 212
3. El Teorema General de la Imposibilidad 212

CAPÍTULO XIII

LOS COSTOS DE TRANSACCIÓN

I. El concepto de transacción 217
II. Los costos de transacción en el mercado 220
1. Los costos de búsqueda y de información 221
2. Los costos de decisión y de negociación 222
3. Los costos de supervisión y de aplicación 223
III. Los costos de transacción de la empresa 224
IV. Los costos de transacción políticos 225
1. La relación entre organizaciones y costos de transacción 228

CAPÍTULO XIV

LOS DERECHOS DE PROPIEDAD

I. La visión de los derechos de propiedad 231
II. Los derechos de propiedad y el sistema político 231
III. ¿Quién es propietario de qué? 233
IV. Las obligaciones contractuales 240
V. El comportamiento oportunista 241
VI. Cómo surgen y evolucionan los derechos de propiedad 242
1. Derechos de propiedad y externalidades 245

VII. Derechos de propiedad relativos 249
1. Las obligaciones contractuales 249
2. Las obligaciones como consecuencia de la responsabilidad civil 250
3. Derechos de propiedad absolutos 250
4. Costos de exclusión 251
VIII. La propiedad y el control 251
IX. El modelo de los derechos de propiedad 255
1. La propiedad dividida de bienes 258
2. Factores que afectan la asignación de la propiedad 259
3. La relación entre los derechos individuales y las organizaciones económicas 261

CAPÍTULO XV

LOS CONTRATOS EN EL DERECHO CONSTITUCIONAL

I. Principios básicos de las obligaciones contractuales 267
1. Libertad de contratar 267
2. La libertad de contratar y la autonomía de la voluntad 268
3. Caso Pedro Emilio Bourdieu v. Municipalidad de la Capital. 10 de diciembre de 1925. *Fallos*, 145:325 269
II. La responsabilidad contractual 271
1. El concepto de contrato 271
III. Teorías económicas del contrato 274
IV. La Teoría de la Agencia 274
1. Riesgo moral 276
2. Selección adversa 276
3. Los costos de agencia 277
4. Acuerdos autocumplidos o teoría contractual implícita 278
V. Teoría contractual relacional 279
1. La transformación fundamental 280
2. Tipos de orden privado 281
3. La racionalidad limitada 283
4. Costos de transacción en los contratos 283

CAPÍTULO XVI

LAS LIBERTADES ECONÓMICAS EN LOS PRECEDENTES ALEMANES

I. La economía social de mercado 285
II. El principio de neutralidad y las relaciones industriales 286

III. La libertad de ocupación 287
1. El Caso de Cogestión de 1979, 50 BverGE 290 288
IV. La intervención judicial y la autolimitación 293
1. El Caso de las Farmacias de 1958, 7 BVerfGE 377 294

CAPÍTULO XVII

LA REGULACIÓN DE LOS DERECHOS DE PROPIEDAD

I. Caso de Desnacionalización de Volkswagen de 1961, 12 BVerfGE 354 301
II. El concepto constitucional del derecho de propiedad, la experiencia alemana 303
1. El caso del Control de inundaciones en Hamburgo de 1968, 24 BverfGE 367 303
III. La obligación social de la propiedad 306
IV. El contenido y los límites de la propiedad 308
1. El Caso del Agua Subterránea de 1981, 58 BverfGE 300 309
2. Los Casos de Derecho de Autor 313
3. El Caso del Libro de Texto de 1971, 31 BverfGE 229 314

CAPÍTULO XVIII

EL CONCEPTO DE BIENES PÚBLICOS

I. Los bienes estatales 319
1. Bienes públicos puros 319
2. Bienes cuyo racionamiento no es deseable 321
II. Los bienes públicos puros e impuros 322
1. La ineficiencia en la provisión privada de bienes públicos 322
2. Bienes cuya exclusión es posible pero cara 323
3. Bienes privados suministrados por el Estado 324
4. La cola como mecanismo de racionamiento 325
5. El equilibrio entre la provisión pública y privada de bienes 326

CAPÍTULO XIX

EL ANÁLISIS DE COSTO BENEFICIO

1. La valoración del tiempo 331
2. Eficiencia desde el punto de vista del costo 332
3. Precio sombra y precio de mercado 332
I. Consideraciones distributivas 333
II. La utilidad del análisis de costo beneficio 334

III. El análisis de costo beneficio y la teoría del conocimiento 335
1. Identificar y cuantificar 336
2. Proveer descripciones cuantitativas y cualitativas 336
3. Convertir los valores no monetarios 336
4. Establecer pisos y techos posibles 337
5. Ajustar techos y pisos 337
6. El ajuste de acuerdo con factores cualitativos 337
7. La respuesta al temor social 338
8. La función de los tribunales 338

CAPÍTULO XX

EL ESTADO DE COSTO Y BENEFICIO

I. El establecimiento de prioridades 341
II. El gobierno por anécdotas 342
III. Los objetivos de la reglamentación de derechos individuales 343
IV. El análisis de costo y beneficio como un correctivo. Eficiencia y democracia 344
1. El procesalismo excesivo 346
2. Problemas de valuación 347
3. Características del riesgo 348
4. Fallo. Whitman, Administrator of Environmental Protection Agency, *et al.* v. American Trucking Associations, Inc., *et al.* 349
V. El análisis de costo beneficio y los costos de agencia 351
VI. La función de los tribunales 356
1. Los tribunales y la acción de los grupos de interés 357

PARTE CUARTA

EL CONTROL JUDICIAL EN EL ANÁLISIS ECONÓMICO DEL DERECHO

CAPÍTULO XXI

EL CONTROL JUDICIAL EN LA REGULACIÓN ECONÓMICA

I. De la división de poderes a la confusión de poderes 361
1. El caso Cocchia, *Fallos*, 316:2624, de 1994. Voto en disidencia de los doctores Fayt y Belluscio 363
II. El control judicial y los recursos públicos 364
1. La doctrina de la decisión judicial en Cardozo 367

CAPÍTULO XXII

¿POR QUÉ ESTABLECER EL CONTROL DE CONSTITUCIONALIDAD?

I. El control judicial como modelo asegurador 375
II. Las formas del control de constitucionalidad 377
III. La interpretación constitucional y el control judicial 379
IV. El caso Marbury v. Madison 380
1. El *holding* 381
2. Lino de la Torre s/recurso de hábeas corpus. (*Fallos*, 19:231). Buenos Aires, agosto 21 de 1877 384
3. Sojo. *Fallos*, 32:120 385
4. Cooper v. Aaron en 1958 386
5. McCulloch v. Maryland 386
V. La estructura del precedente constitucional 387
VI. El concepto de eficiencia en los fallos de la Corte Suprema 390
1. La eficiencia en la organización del empleo público 391
2. La eficiencia en la utilización de los recursos naturales compartidos 391
3. La eficiencia en el ejercicio del control judicial de constitucionalidad 392
4. La eficiencia como justificación del arbitraje 392

CAPÍTULO XXIII

UNA TEORÍA ECONÓMICA DEL DERECHO COMPARADO

I. El prestigio del derecho comparado 395
II. La analogía con la microeconomía 397
III. Los costos y beneficios de las normas jurídicas 398

CAPÍTULO XXIV

EL CONTROL JUDICIAL Y LOS SUBSIDIOS: EL CASO DE LA IDEOLOGÍA DEL PROGRESO

I. La cláusula del progreso 401
II. Los costos de transacción 402
III. La legislación como costo de transacción 403
IV. Los costos procesales como límites al desarrollo 404
1. El caso Ferrocarril Central Argentino c. Provincia de Santa Fe, *Fallos*, 68:227, 228-29 (1897) 405

CAPÍTULO XXV

EL CONTROL JUDICIAL EN LA EMERGENCIA ECONÓMICA

I. La división entre libertades civiles y económicas 408
1. El caso Hileret y Rodríguez c. Provincia de Tucumán (*Fallos*, 98:24) 408
2. La disidencia del juez Bermejo en el caso Ercolano c. Lanteri de Renshaw 411
3. Los casos Avico c. de la Pesa y Home Building Association 415
4. Caso Oscar Agustín Avico c. Saúl de la Pesa, 7 de diciembre de 1934, *Fallos*, 172:29 416
5. La introducción del control de razonabilidad. El caso Cine Callao 420
6. La evolución en Estados Unidos después de la crisis de los años '30 421
7. Penn Central Transportation Co. v. City of New York 438 U.S. 104 (1978) 422
8. La regulación expropiatoria. El caso Lucas v. South Carolina Coastal Council, 505 U.S. 1003 (1992) 423
II. Una nueva síntesis. El fin de la división y el restablecimiento de la razonabilidad económica 426
III. El fallo "Provincia de San Luis c. Estado nacional" 427
1. Los fallos de la Corte Suprema en las emergencias económicas, ¿existe una continuidad entre Avico hasta Provincia de San Luis? 429
2. Los casos de la cláusula oro (1935) 432
3. Reglamentos de necesidad y urgencia y límites de la delegación legislativa 433
4. Las opiniones divididas y la ejemplaridad de *holding* 434
5. Las consultas con sectores interesados 436
6. Los intentos conciliatorios y las pericias económicas 436
7. El plazo de cumplimiento de la sentencia 437
IV. Los derechos constitucionales y los requisitos formales. El caso Gideon v. Wainwright en 1963 439

CAPÍTULO XXVI

EL *STARE DECISIS* Y LA EFICIENCIA EN EL CUMPLIMIENTO DE LOS PRECEDENTES CONSTITUCIONALES

I. *Stare decisis* 441
1. Obligatoriedad *de facto* de los precedentes 442
2. El *stare decisis* y las virtudes de la consistencia 446

II. El *stare decisis* en los precedentes argentinos 450
1. Causa Fiscal Nacional c. Manuel Ocampo, sobre nulidad y rescisión de sentencia 451
2. Caso Provincia de Córdoba c. SA Mattaldi Simón Ltda. 452
III. El antejuicio o *pre trial*: los acuerdos anteriores a la sentencia 455

CAPÍTULO XXVII

LAS ACCIONES DE CLASE

I. Autonomía o integración forzada 460
II. Los tipos de acciones de clase 462
III. La organización de una acción de clase 464
IV. Ventajas y desventajas de las acciones de clase 465
V. Las normas sobre acciones de clase 467
1. En el caso Amchem products, Inc. v. Windsor 521 U.S. 591 470

CAPÍTULO XXVIII

LOS EFECTOS ECONÓMICOS DE LAS SENTENCIAS JUDICIALES

I. La Corte Suprema es un regulador 473
II. Los jueces resuelven litigios y también crean normas 474
III. Situación constitucional de los grupos de interés 485
IV. La Corte Suprema en el margen 487
1. Los márgenes y los promedios 487
2. El caso Bacchus Imports, Ltd., v. Dias, 468 U.S. 263 (1984) 488
3. Sustitución y regulación 488

CAPÍTULO XXIX

TEOREMA GENERAL DE LA IMPOSIBILIDAD DE ARROW Y LAS DECISIONES JUDICIALES

I. Las causas de la inestabilidad de las decisiones judiciales 492
II. El *log rolling*, la negociación de los votos 493
III. El caso Kramer v. Union Free School District N° 15, 395 U.S. 621 (1969) 493
IV. La inestabilidad de las decisiones judiciales. El caso de la pena de muerte 495
1. Furman v. Georgia, 408 U.S. 238 (1972) 496
2. El caso Gregg v. Georgia, 428 US 153, 1976 497
3. La redistribución de riqueza por normas mayoritarias 498

V. La aplicación del Teorema de la imposibilidad a la Corte Suprema 500
1. Decisiones divididas 500
2. El proceso de selección de casos 501
3. El proceso de guía 502
4. Decisiones inconsistentes 502
VI. Las paradojas del voto y la decisión judicial 503
1. El voto circular 503
2. Dependencia del camino. *Path dependence* 503
3. El voto estratégico 505
4. El teorema de la imposibilidad de Arrow y las decisiones consistentes 505

PARTE QUINTA

EL ANÁLISIS ECONÓMICO DE LAS RELACIONES EXTERIORES

CAPÍTULO XXX

UNA VISIÓN DE LAS RELACIONES INTERNACIONALES

I. La salvaguardia de acuerdos internacionales 511
II. El cumplimiento de acuerdos internacionales 512
III. Sistema de equilibrio de poderes 514
IV. Estabilidad hegemónica 514
V. Cooperación hegemónica 515
VI. El análisis económico de los tratados internacionales 517
VII. Los tratados internacionales como contratos 518
1. Beneficios de los tratados 519
VIII. El derecho internacional y el consentimiento de los Estados 520
1. Las sanciones de reputación 520
2. Las sanciones directas 521
3. Sanciones bilaterales y multilaterales 523
4. Relaciones complejas de largo plazo y relaciones simples de corto plazo 524
5. Aceptación de las sanciones 524

CAPÍTULO XXXI

LOS TRATADOS INTERNACIONALES Y LA REGULACIÓN ECONÓMICA

I. La ratificación 531
II. La publicación 532

III. Los criterios de eficiencia en los tratados internacionales 532
IV. Los tratados ejecutivos. La regulación económica por acuerdos internacionales 533
1. La distinción entre tratados y los acuerdos no sometidos a ratificación 533
2. El caso Youngstown Sheet and Tube Co. v. Sawyer, la opinión de Jackson. 343 U.S., en 637 538
3. Cafés la Virginia S.A., *Fallos*, 317:1282 (1994) 544
4. Miguel A. Dotti, y otro, s/contrabando (incidente de apelación auto de nulidad e incompetencia) *Fallos*, 321:1226 (1998) .. 545
5. El caso Mercedes Benz Argentina SA c. ANA, *Fallos*, 322:3193 (1999) 546
V. Los tratados en el federalismo 547
1. Caso American Insurance Association *et al.* v. Garamendi, Insurance Commissioner, State of California. 23 de junio de 2003 547

PARTE SEXTA

EL GOBIERNO

CAPÍTULO XXXII

UNA TEORÍA ECONÓMICA DEL FEDERALISMO

I. El federalismo 553
II. Una teoría comparativa del federalismo 557
III. Los beneficios de una estructura federal de gobierno 557
1. El comercio interprovincial 559
2. Las economías de escala de servicios gubernamentales 560
3. Evitar las distorsiones monopolísticas generadas por el gobierno 561
4. Políticas redistributivas óptimas 563
IV. Los costos de la federación 564
1. Las provincias menores y las coaliciones políticas 567
V. Federalismo y *public choice* 567
VI. La distribución de competencias en los bienes públicos congestionables 571
VII. La regulación judicial del proceso político en el federalismo 573
1. El Senado 574
2. La Cámara de Diputados 575
VIII. La doctrina del proceso político en el control judicial 576
1. García v. San Antonio Metro. Transit Auth., 469 U.S. 528 (1985) 577
2. New York v. United States, 505 U.S. 144 (1992) 579

3. El federalismo y el dilema de los prisioneros 582
4. United States v. López, 514 U.S. 549 (1995) 583
5. El mandato legislativo en el federalismo y los fondos disponibles 584
IX. La economía del federalismo comparado 585

CAPÍTULO XXXIII

UN ANÁLISIS ECONÓMICO DE LAS VOTACIONES

I. La falta de equilibrio o la intransitividad 589
II. La coalición dominante 590
III. La determinación de agendas 591
IV. La negociación política 593
V. El Teorema de Coase y las negociaciones políticas 595
VI. Consenso y votación 597
VII. Las coaliciones de gobierno 602

CAPÍTULO XXXIV

LA DIVISIÓN DE PODERES

I. La separación de poderes 609
II. Asambleas y electores 610
1. Bicameralismo 613
III. El intercambio de votos en orígenes legislativos. *Log-rolling* .. 613
IV. Las preferencias de un solo pico o de dos picos 614
V. Una teoría económica de la legislación 615

CAPÍTULO XXXV

LOS PROCESOS DEL GOBIERNO

I. Sufragio, negociación y administración 621
1. Sufragio y competencia política 621
2. Legislaturas y comisiones 622
3. La Ley de Duverger 623
4. Teoría de las coaliciones y el votante mediano 624
5. El sistema bipartidista y el votante mediano 625
6. Tashjian v. Republican Party of Connecticut. 479 U.S. 208 (1986) 627
II. Sistemas electorales alternativos 628
1. La eficiencia en el sistema político 629
2. Problemas en la representación 629

III. Los grupos de intereses invirtiendo en la política 630
1. *Free ride* y *lobby* costoso 632
2. Búsqueda de rentas 634

CAPÍTULO XXXVI

LA POLÍTICA, LA FUNCIÓN PÚBLICA Y LOS TRIBUNALES

I. La relación principal-agente en el gobierno 641
II. La organización gubernamental 642

CAPÍTULO XXXVII

LOS COSTOS DE TRANSACCIÓN EN LAS INSTITUCIONES POLÍTICAS ARGENTINAS

I. La capacidad de acción unilateral por el Poder Ejecutivo 648
1. El veto parcial como fuente del predominio presidencial 648
2. Clinton v. City of New York 118, S.Ct. 2091 (1998) 649
3. Las limitaciones del gobierno federal frente al federalismo .. 650
II. Sistema electoral y fragmentación del poder político 651
1. Los gobernadores como jefes políticos 652
III. La situación del Poder Legislativo 653
1. Sistema electoral y duración de los mandatos legislativos 654
IV. El federalismo fiscal en la dinámica de los poderes políticos 656
V. La administración pública 657
VI. El control judicial 659
VII. La presión entre los poderes 661

CAPÍTULO XXXVIII

LOS GRUPOS DE INTERÉS

I. La administración y los recursos del Estado 665
II. Procedimientos burocráticos y aversión al riesgo 666
III. Los grupos de interés y el control presupuestario 667
IV. El control por los procedimientos administrativos 669
V. La dinámica de los grupos de interés: alarma o *sottogoverno* ... 670
VI. Los grupos de interés y el control del Congreso 674
VII. Falsas alarmas 676
VIII. Grupos de múltiples intereses 676

CAPÍTULO XXXIX

LA ADMINISTRACIÓN

I. Democracia e idoneidad en la función pública 679
1. La carrera administrativa como garantía institucional 683
II. Delegación y control en la administración 687
1. El juego de la delegación 688
2. Importancia del juego de delegación 691
3. Beneficios de la no delegación 692
4. Juego de normas 692

CAPÍTULO XL

LA ADMINISTRACIÓN Y LA DELEGACIÓN LEGISLATIVA

1. El presupuesto limitado Gramm Rudman y su inconstitucionalidad. Bowsher v. Synar, 478 U.S. 714 (1986) 699
I. Delegación y teoría de los carteles 700
II. Límites en la delegación legislativa. "El gobierno por grupos privados" 702
1. A. L. A. Schechter Poultry Corporation v. United States, 295 U.S. 495 (1935) 702
III. Los organismos descentralizados 705
1. El Caso Humphrey's Executor v. United States, 295 U.S. 602 (1935) 706
2. El veto legislativo 708
IV. La delegación legislativa en el Poder Judicial 709
1. Fallo Mistretta v. United States, 488 U.S. 361 (1989) 709

CAPÍTULO XLI

LA REGULACIÓN ECONÓMICA

I. Los remedios públicos frente a las externalidades 718
1. Las multas 718
2. La regulación económica o la reglamentación de derechos ... 720
II. Comparación entre la regulación y las multas 720
1. Multas no lineales 721
2. Qué elegir entre multas, subvenciones y reglamentaciones ... 721
3. Los costos de transacción 722
4. La información necesaria 722
5. La utilización del proceso judicial en las externalidades 724

CAPÍTULO XLII

LOS MONOPOLIOS NATURALES Y LOS SERVICIOS PÚBLICOS

I. La teoría del monopolio natural 727
1. La regulación por agencia 729
2. El efecto Averch-Johnson 729
3. La regulación de tarifas 730
4. El principio de Ramsey 731
5. Los subsidios cruzados 732
6. Mercados competitivos en monopolios naturales 733
II. La regulación económica en casos de competencia excesiva 734
1. La asignación de recursos inherentemente escasos 735
III. Reacciones a los costos de transacción y a las externalidades 736
1. La organización de una industria 737
2. El acceso a la información 737
3. Reacción a las externalidades 738

CAPÍTULO XLIII

EL ESTADO PRODUCTOR Y LA BUROCRACIA PÚBLICA

I. Efectos de los costos enterrados 743
II. Otros medios por los que el Estado actúa sobre los intereses privados 744
III. La contratación de servicios públicos 745
1. Causas de ineficiencia del sector público 746

CAPÍTULO XLIV

LA BUROCRACIA PÚBLICA Y LOS COSTOS DE TRANSACCIÓN

I. El problema de la burocracia pública 752
II. La política de ineficiencia 753
1. ¿Qué incluyen los costos de transacción? 754
III. El criterio de remedio 756
IV. La aplicación a las burocracias públicas 758
1. Las transacciones del sector público 759
2. Las transacciones de infraestructura 760
V. Las transacciones soberanas 761
1. Estructura de gobierno reactiva 763
VI. Primera alternativa: la privatización plena 766

VII. Segunda alternativa: una privatización particular 768
1. Regulación 769
2. La dificultad de privatización en las transacciones soberanas 770

CAPÍTULO XLV

LA CONSTITUCIÓN Y LOS IMPUESTOS

I. ¿Cuál es la forma más eficiente para la redistribución de recursos? 773
II. El sistema tributario 774
III. Unanimidad o mayoría en la toma de decisiones 775
IV. La capacidad tributaria 777
V. Ignorancia racional 779
VI. La maximización de los ingresos 780

CAPÍTULO XLVI

EL GASTO PÚBLICO

I. El programa de gasto 783
1. Las fallas del mercado 783
2. Distintas formas de intervención estatal 784
II. Efecto renta, efecto sustitución e ineficiencia inducida 785
III. El proceso político 787

PARTE SÉPTIMA

LOS DERECHOS INDIVIDUALES

CAPÍTULO XLVII

LOS LÍMITES DEL CONTRATO SOCIAL. LAS ACCIONES PRIVADAS Y LA INTIMIDAD

I. El derecho a la intimidad y la economía. Las bases constitucionales del Teorema de Coase 792
II. La intimidad y la definición de una familia 792
1. Juan Bautista Sejean c. Ana María Zaks de Sejean s/inconstitucionalidad del art. 64 de la ley 2393 793
2. Caso Village of Belle Terre v. Boraas, 416 U.S. 1 (1974) 793
III. El control informado sobre el propio cuerpo 795
1. Bahamondez, Marcelo s/medida cautelar 795
2. La determinación de los riesgos laborales. El caso United Auto Workers v. Johnson Controls, 111 S.Ct. 1196 (1991) 796

IV. La inviolabilidad del domicilio 797
1. El caso Mapp v. Ohio, 367 U.S. 643 (1961) 797
V. El derecho a no incriminarse 797
1. El caso Miranda v. Arizona, 384 U.S. 436 (1966) 798
VI. La discriminación y los cupos 799
1. Caso Regents of the University of California v. Bakke, 438 U.S. 265 (1978) 799

CAPÍTULO XLVIII

LA LIBERTAD DE EXPRESIÓN

I. El mercado de ideas 803
II. El libre mercado de ideas 804
III. Los límites de la libertad de expresión 805
1. El caso Schenck v. United States, 249 U.S. 47 (1919), la doctrina del *clear and present danger* 805
2. Gitlow v. New York, 268 U.S. 652 (1925) 807
3. Whitney v. California, 274 U.S. 357 (1927) 809
4. Los personalidades públicas, el requisito de la real malicia .. 810
IV. El discurso político 811
V. El financiamiento de los partidos políticos 812
1. Buckley v. Valeo, 424 U.S. 1 (1976) 814
2. El caso Federal Election Commission v. National Conservative PAC, 470 U.S. 480 (1985) 819
VI. El discurso comercial 820
1. El caso Virginia. Pharmacy Bd. v. Virginia Consumer council, 425 U.S. 748 (1976) 821
VII. Las exhibiciones obscenas 822
1. El discurso límite y la ironía 822
2. El caso Hustler Magazine v. Falwell, 485 U.S. 46 (1988) 823

CAPÍTULO XLIX

EL COSTO DE LOS DERECHOS

I. La falacia de los derechos sin costo 828
II. Un Estado pobre no puede proteger todos los derechos 829
III. La asignación de recursos en los derechos individuales 832
1. Las *commodities* 834
2. Las libertades como bienes públicos 835
3. La discriminación y su valoración. Washington v. Davis, 426 U.S. 229 (1976) 836

CAPÍTULO L

LOS DERECHOS DEL CONSUMIDOR Y LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA COMO GARANTÍAS CONSTITUCIONALES

I. Firmas oportunistas 839
II. Las asimetrías de información 840
III. Defensa de la competencia 843
1. Oligopolio y barreras a la entrada 844
IV. Barreras a la entrada que favorecen la competencia 847
1. Los acuerdos verticales 847
2. Precios predatorios 849

CAPÍTULO LI

SOBRE LA TENSIÓN ENTRE JUSTICIA Y BIENESTAR GENERAL

I. ¿Qué es bienestar general? 853
II. Los bienes meritorios (*merit goods*) 855
III. Libertad y derechos sociales 857
1. Ideales distributivos 858
2. ¿Es la riqueza un fin del Estado? 861
IV. La eficiencia frente a la equidad 863
1. Disyuntiva entre la eficiencia y la distribución 863
V. El conflicto entre justicia y bienestar general 864

CAPÍTULO LII

LA ECONOMÍA DE BIENESTAR Y LAS NOCIONES DE EQUIDAD

I. La economía de bienestar 871
1. El bienestar de los individuos 873
2. El bienestar social y el bienestar de los individuos 874
3. Comentarios sobre el bienestar social y la distribución del ingreso 875
II. Nociones de equidad 876
1. La naturaleza básica de las nociones de equidad 876
2. El significado de justicia 878
3. El carácter no consecuencialista 878
4. El carácter *ex post* 879
5. El argumento en favor de la economía de bienestar 882
6. Sobre la razón de ser de las nociones de equidad 884
7. Nociones de equidad y normas sociales 885